



MATADOR

Secondary Private Equity AG

LIQUIDITÄT ALS WETTBEWERBSVORTEIL

IHR ZUGANG ZUR ASSETKLASSE PRIVATE EQUITY ALS AKTIONÄR -
STETIGE UND UNKORRELIERTE ERTRÄGE

DISCLAIMER

Wichtiger Hinweis

Dieses Dokument stellt kein öffentliches Angebot zum Kauf von Aktien der Matador Secondary Private Equity AG, CH-Sarnen, (die „Gesellschaft“) dar. Es ist von der Gesellschaft ausschließlich zu Informationszwecken erstellt worden. Dieses Dokument ist vertraulich zu behandeln und darf weder kopiert noch an irgendeine andere Person weitergegeben oder auf sonstige Weise ganz oder in Auszügen veröffentlicht werden.

Die Gesellschaft übernimmt für die Richtigkeit der in diesem Dokument enthaltenen Informationen insbesondere aufgrund einer möglichen Unvollständigkeit oder der zusammenfassenden Darstellung sowie der Möglichkeit, dass nicht alle wesentlichen Informationen über die Gesellschaft enthalten sind, keine Gewähr. Zudem enthält bzw. verweist dieses Dokument auf aus öffentlichen Quellen entnommenen Zahlenangaben, Daten und sonstige Informationen über den Markt, in dem sich die Gesellschaft betätigt, oder Schätzungen der Gesellschaft, denen wiederum zumeist veröffentlichte Marktdaten zu Grunde liegen oder die auf Zahlenangaben aus anderen öffentlich zugänglichen Quellen beruhen. Die Gesellschaft hat diese Zahlenangaben, Daten und sonstigen Informationen nicht überprüft.

Weder die Gesellschaft noch irgendeine andere Person übernehmen die Verantwortung oder Haftung für etwaige Kosten, Verluste oder Schäden, die aus oder im Zusammenhang mit der Verwendung dieses Dokuments oder Auszügen hiervon entstehen.

SUPER SUMMARY

ÜBERBLICK

Investition in **Secondary Private Equity** über eine Aktiengesellschaft.

2005 in der **Schweiz** gegründet.

Aktionäre investieren in **renditestarke Assetklasse**.

GESCHÄFTSMODELL

Illiquidität des Private Equity Markts zum **Vorteil von Matador**.

Kontinuierliche Rückflüsse aus Beteiligungen ermöglichen **fortlaufenden Portfolioausbau**, ohne Abflüsse.

Vielversprechende **Pipeline**.

MATADOR

Breite Diversifikation über Regionen, Branchen und Stile (über 1.000 Unternehmen im Portfolio) => stetige und unkorrelierte Erträge.

Hoch skalierbares Geschäftsmodell.

Gesamtergebnis FY2024 (in CHF berichtet): Performance Portfolio: 5.6 Mio., Ausschüttungen aus Portfolio: 6.7 Mio., Jahresüberschuss: 6.3 Mio.

Management größter Aktionär sowie renommierte Family Offices Ankerinvestoren (Focam, Wöhrl, Gropper, Huber, MG Trust, N4), Family Office Rodenstock Mitgründungsaktionär.

Bilanzsumme ca 90 Mio. CHF, Eigenkapitalquote: 65%

RESULTAT

STRUKTUR

MANAGEMENT / BEIRAT



Dr. Florian Dillinger
Präsident des Verwaltungsrates

Als Gründungs- und Großaktionär der Matador ist Dr. Florian Dillinger als Präsident des Verwaltungsrates für die Unternehmensstrategie der Matador verantwortlich. Die Basis für seine Entscheidungen bilden mehr als 20 Jahre Berufserfahrung in der Private Equity Branche sowie insbesondere umfangreiches Know-how bei der Due Diligence und Secondary Transaktionen.



Dr. Robert Ettlin
Verwaltungsrat

Als Rechtsanwalt, Notar und Partner „seit der ersten Stunde“, steht Dr. Robert Ettlin der Matador bei allen gesellschaftsrechtlichen Fragestellungen zur Seite. Sein Erfahrungshintergrund, gepaart mit guten Kontakten zu nationalen und internationalen Behörden sowie spezialisierten Private Equity Experten, bietet Gewähr für optimale Lösungen und deren Umsetzung.



Maria H. Andersson
Senior Partner, Beirat

Maria H. Andersson leitet ein großes Single Family Office und hat sich als Investment Managerin und zuverlässige Partnerin ein erstklassiges Netzwerk und Renommee aufgebaut. Sie unterstützt die Matador bei der Festlegung ihrer Investitionsstrategie sowie der Bewertung, Prüfung und Auswahl ihrer Private Equity Investments und Secondary Transaktionen.



Detlef Mackewicz
Senior Partner, Beirat

Detlef Mackewicz ist Gründer & Inhaber von Mackewicz & Partner - Investment Advisers. Er verfügt über mehr als zwanzig Jahre Erfahrung in der Private Equity-Branche und ist einer der wenigen, der auch selbst mehrere Jahre in der Fondsindustrie aktiv war. Mit seinen Partnern sowie einem Team von erfahrenen Investment Managern berät er die Matador.



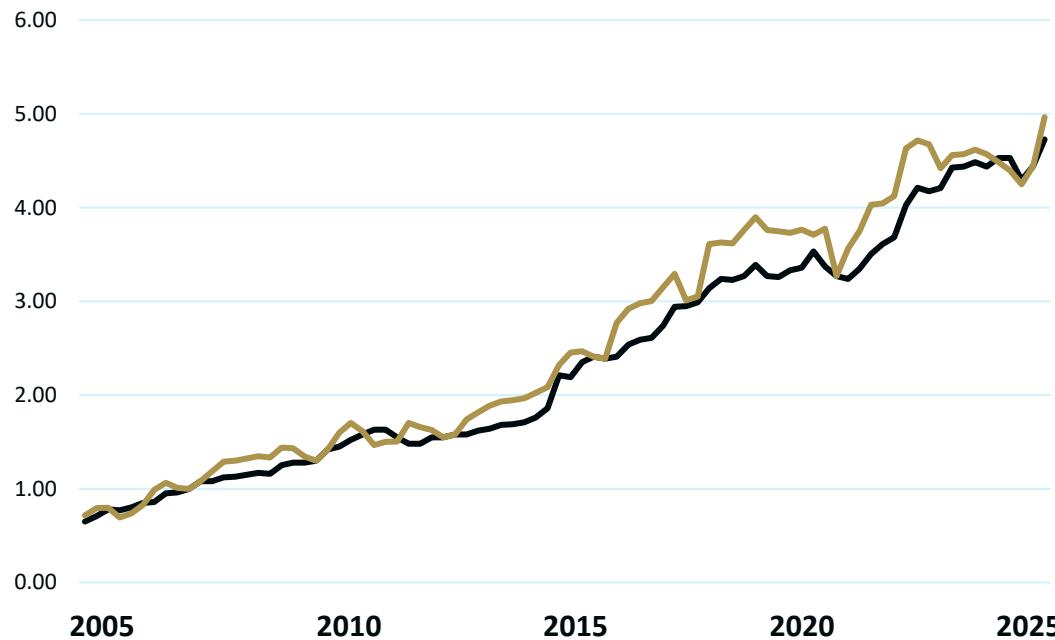
Alexander Lachmann
CFO

Alexander Lachmann verfügt über mehr als 15 Jahre Erfahrung im Investment Banking. Als ausgewiesener Finanz- und Kapitalmarktexperte ist er für die Finanzierung- und Wachstumsstrategie sowie Investor Relations der Matador verantwortlich. Seine Erfolge bei einer Vielzahl erfolgreich abgeschlossener Transaktionen bilden eine fundierte Grundlage.

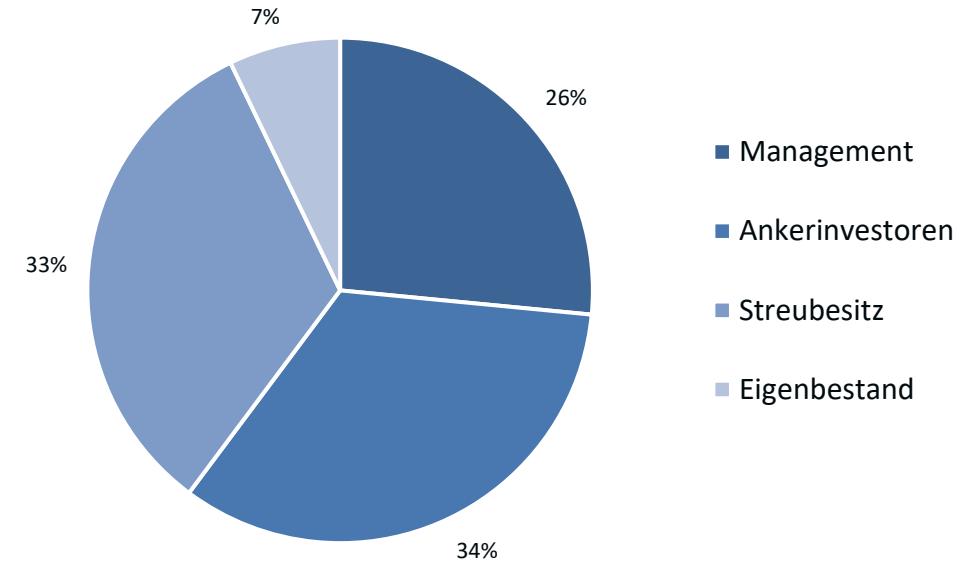
UNTERNEHMENSPROFIL – HISTORISCHE PERFORMANCE / AKTIONÄRSSTRUKTUR

- ❖ Performance > 12% p.a. seit Gründung (CHF basiert).
- ❖ Kontinuierliches Wachstum in allen Wirtschaftszyklen durch Investitionsfokus auf Secondary Private Equity.

Aktienkurs / Net Asset Value seit Gründung in EUR

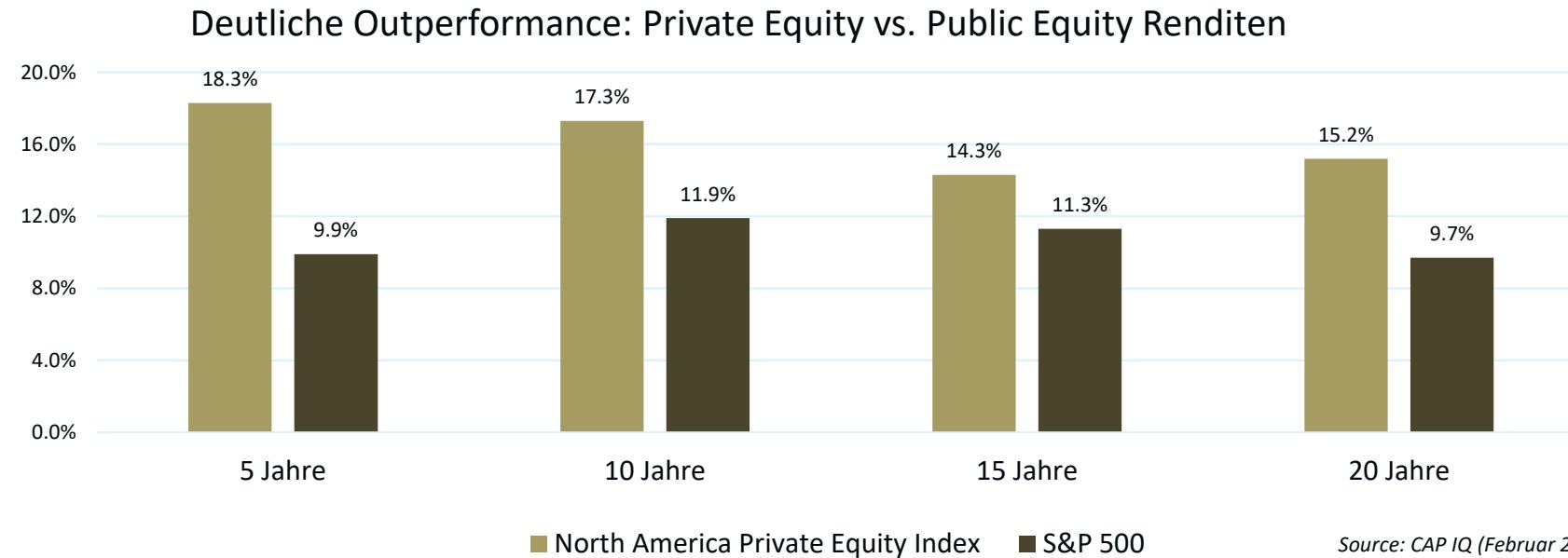


Aktionärsstruktur



DER PRIVATE EQUITY MARKT UND DIE OUTPERFORMANCE VS PUBLIC MARKETS

Rund 87 % der US-Unternehmen mit einem Umsatz von über 100 Millionen US-Dollar befinden sich in Privatbesitz, nur etwa 13 % sind börsennotiert. Dies bedeutet, dass die überwiegende Mehrheit an Unternehmen nicht über öffentliche Börsen zugänglich sind, was die Optionen für viele Anleger einschränkt, aber die Chancen im Bereich Private Equity hervorhebt. Durch eine Kombination aus gezielter Auswahl der Unternehmen, einer aktiven Wertsteigerung und einem langen Atem bei der Umsetzung ihrer Strategien, erzielen Private Equity Fonds überdurchschnittliche Renditen.



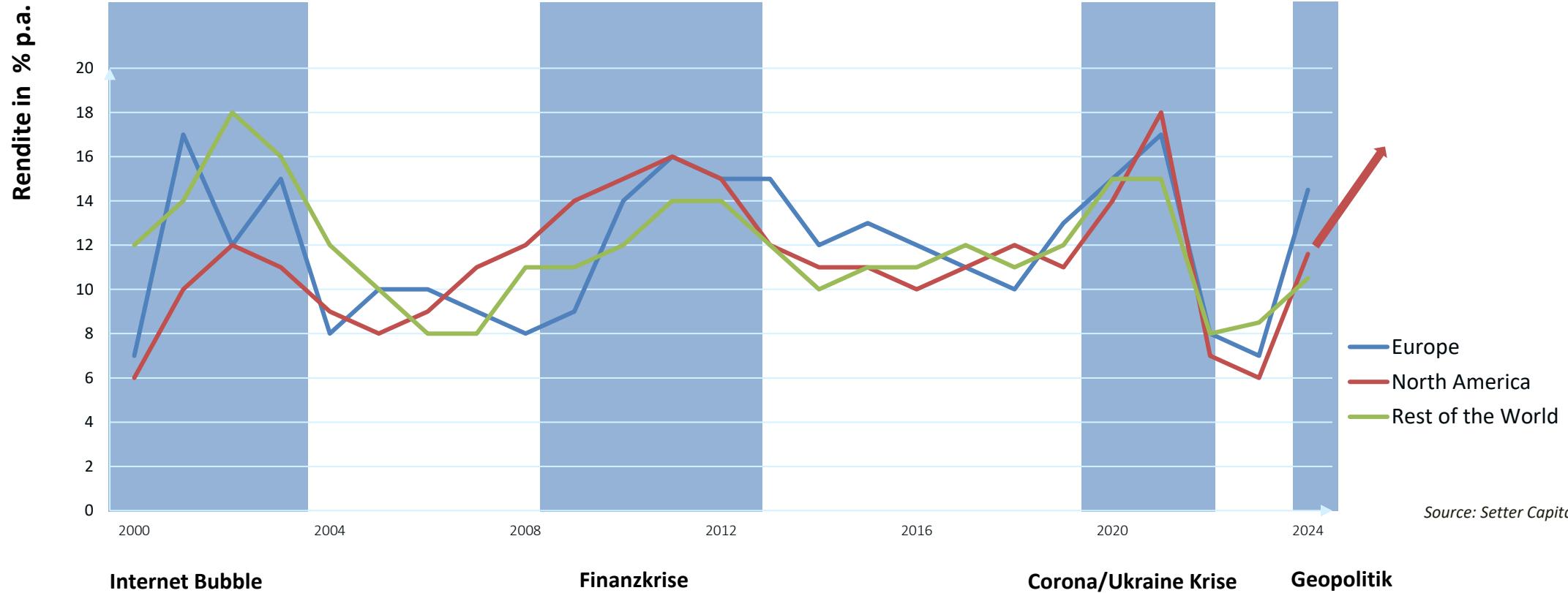
DER PRIVATE EQUITY MARKT: RENDITEN VON SECONDARY PRIVATE EQUITY

Secondary Private Equity, d.h. Kauf von bereits existierenden Private Equity Fondsanteilen, ist

- ❖ seit über 20 Jahren in jedem Vintage Jahr positiv,
- ❖ im Schnitt mit zweistelligen Renditen hochprofitabel.

Optimales Chancen-/Risikoprofil

- ✓ Insbesondere in Krisenzeiten **optimaler** Investitionszeitpunkt für Secondary Private Equity
- ✓ Jedes Jahr positive Renditen



DER PRIVATE EQUITY MARKT / SECONDARY PRIVATE EQUITY IM SPEZIELLEN

Die Gründe für einen Verkauf resultieren aus den verschiedensten Überlegungen heraus, z.B.:

Strategische **Reduzierung der Investments** / Anzahl der Manager-Beziehungen (Beibehaltung der Gewichtung in der Asset Allocation; Betreuungsintensität und Kommunikationsaufwand)

Rückzug aus der Anlageklasse aus regulatorischen Gründen → z.B. Volcker-Rule bei den US-Banken oder Solvency II bei den Versicherungen

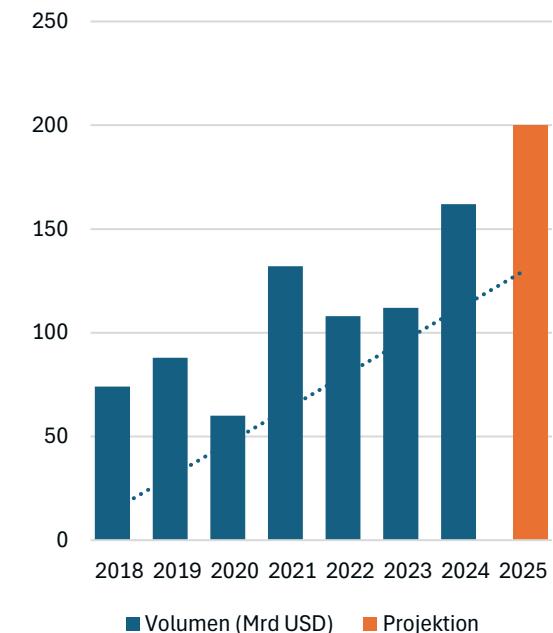
Steuerliche Entwicklungen, die Verkäufe notwendig machen → Erbschaftssteuerthemen bei Family Offices

Investitionsstrategische Einschätzungen → Management priorisiert andere Anlageklassen

Wirtschaftliche Gründe → Notverkauf, da die Capital Calls nicht bedient werden können

Die Gründe für einen Verkauf liegen zumeist **NICHT** in einer Unzufriedenheit mit der Rendite. Vielmehr tragen verschiedene Faktoren, wie oben exemplarisch aufgeführt, zu einem kontinuierlich wachsenden Transaktionsvolumen bei.

Transaktionsvolumen Secondary Private Equity in Milliarden USD:



Source: Jeffries H1 2025 Global Secondary Market Review

VORTEILE VON SECONDARY PRIVATE EQUITY

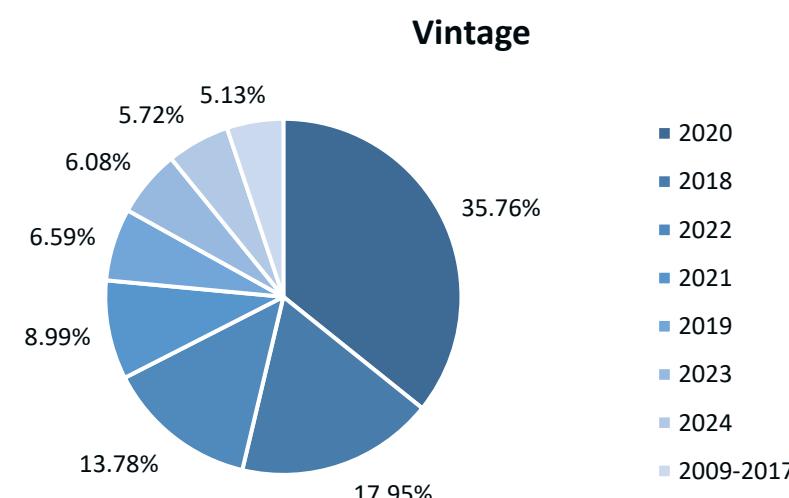
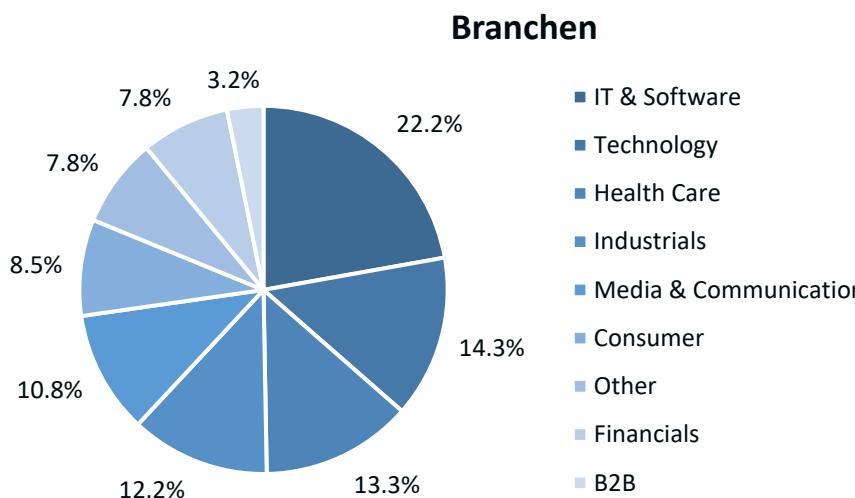
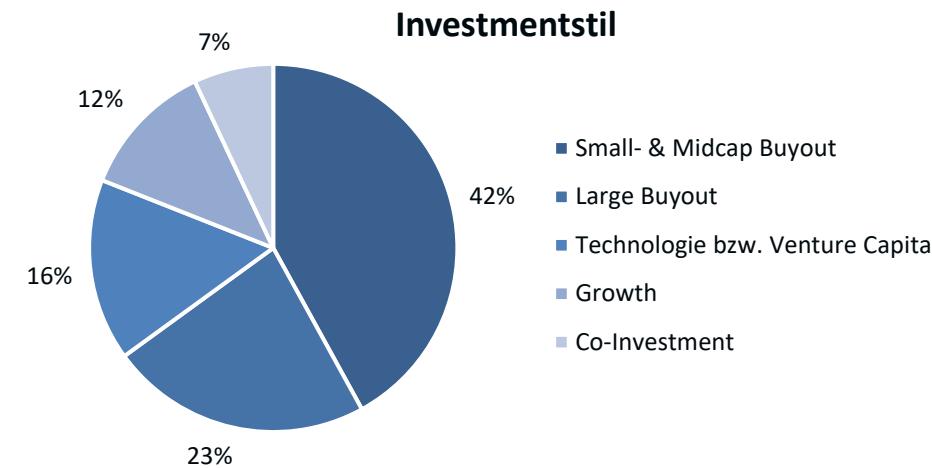
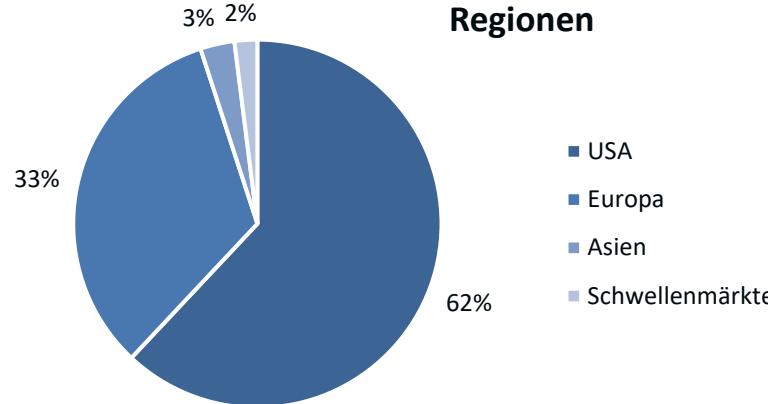
Das Chancen/Risiko Verhältnis ist bei Secondary Private Equity **deutlich attraktiver** als bei klassischem Private Equity:

- ❖ **Kein Blind-Pool-Risiko**, da die Investments zum diesem Zeitpunkt bereits bekannt, analysiert und in die Kaufentscheidung mit einbezogen werden können.
- ❖ Die Fondsbeleihungen können aufgrund der Illiquidität des Private Equity Investments mit einem **Discount zum NAV** erworben werden (N.B Qualität und Strategie haben Priorität).
- ❖ Investition in der **rentablen Phase**: Aufgrund der Investition in reife Fondsanteile (bezogen auf den Verlauf der J-Curve) erfolgen bereits zeitnah die ersten Ausschüttungen.
- ❖ Die Kosten sind **niedriger**, da die Fonds eine kürzere Restlaufzeit aufweisen und die Management Fees der ersten Jahre bereits vom Erstinvestor (Verkäufer) bezahlt wurden.

=> Aufgrund der kontinuierlichen **Cash-Flows** aus dem Portfolio und einer äußerst robusten Deal-Pipeline ist Matador in der Lage, das Portfolio durch Secondary-Transaktionen erfolgreich zu erweitern.

PORTFOLIO – ALLOKATION

Breit diversifiziertes Private Equity Portfolio von Matador im Verhältnis zum NAV von 68.8 Mio. CHF (31.12.2024).



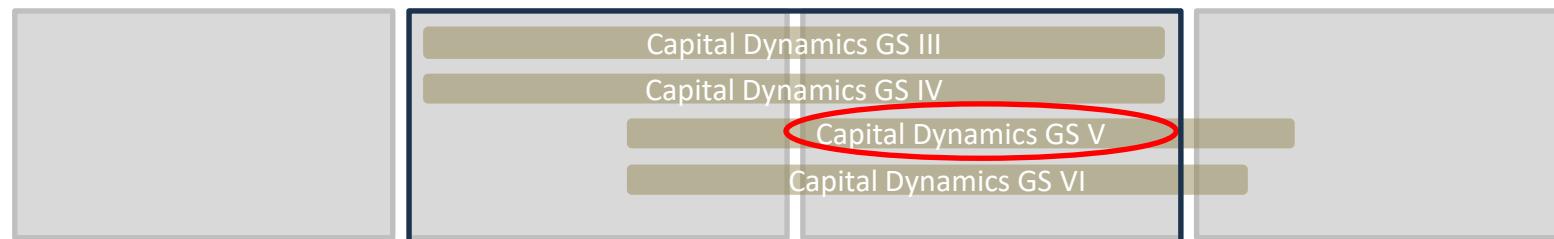
PORTFOLIO – ALLOKATION

Das Portfolio der Matador ist mit 22 Private Equity Fonds über Branchen, Regionen und Stile umfangreich diversifiziert. Fokus auf Mid & Small Buyout in USA und Europa.

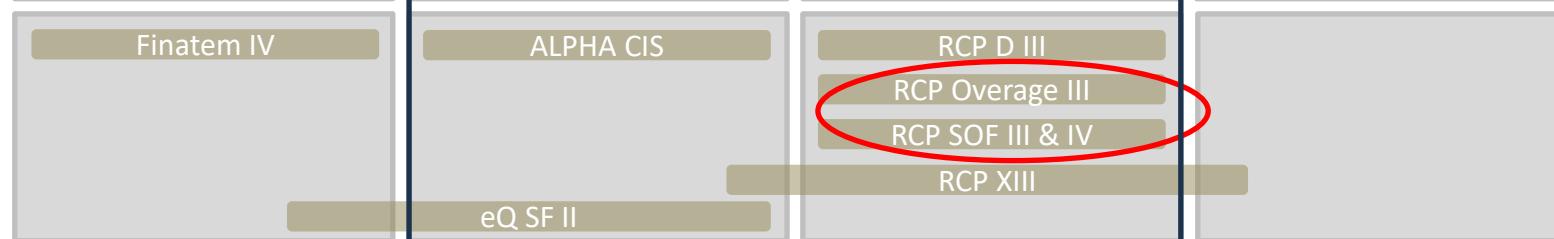
Large Buyout



Mid Buyout



Small Buyout



VC/Growth



Größte
Beteiligungen

PORTFOLIO – ALLOKATION

General Partner Auszug:

Large Buyout



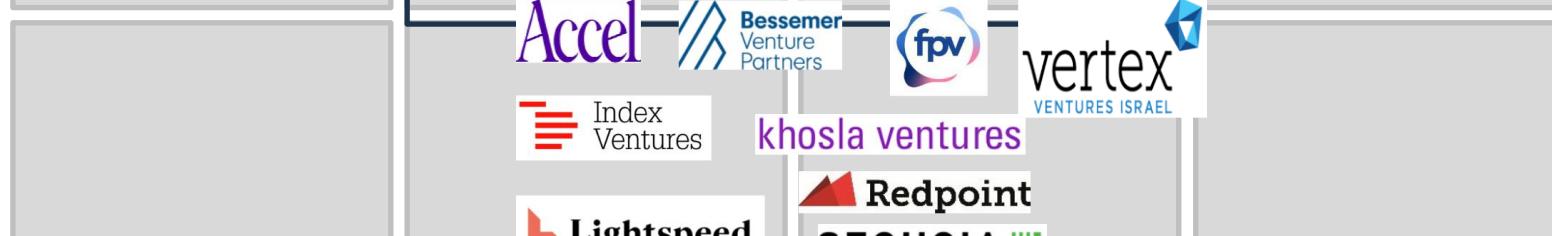
Mid Buyout



Small Buyout



VC/Growth



Deutschland

Europa

USA

Asien

PORTFOLIO – GRÖßTE BETEILIGUNGEN IM DETAIL

Manager	Fonds	NAV 31.12.2024	YoY	Net TVPI 31.12.2024	Net IRR 31.12.2024	Vintage
ARDIAN	Secondary VIII	3'878m	+ 27%	1.39x	14%	2018
Capital Dynamics	Global Secondary V	7'418m	+ 0%	1.63x	14.2%	2021
KVC	Secondaries Fund II	6'576m	- 7%	1.2x	7%	2020
RCP	SOF III	6'698m	+ 10%	1.8x	30.2%	2018
RCP	SOF III Overage	11'529m	+ 16%	1.8x	24.8%	2020
RCP	SOF IV EU	5'481m	+ 43%	1.3x	16.3%	2021
StepStone	SVCS V Fund	9'043m	+ 79%	1.07x	4.7%	2021
TOTAL		46'745m				

ARDIAN

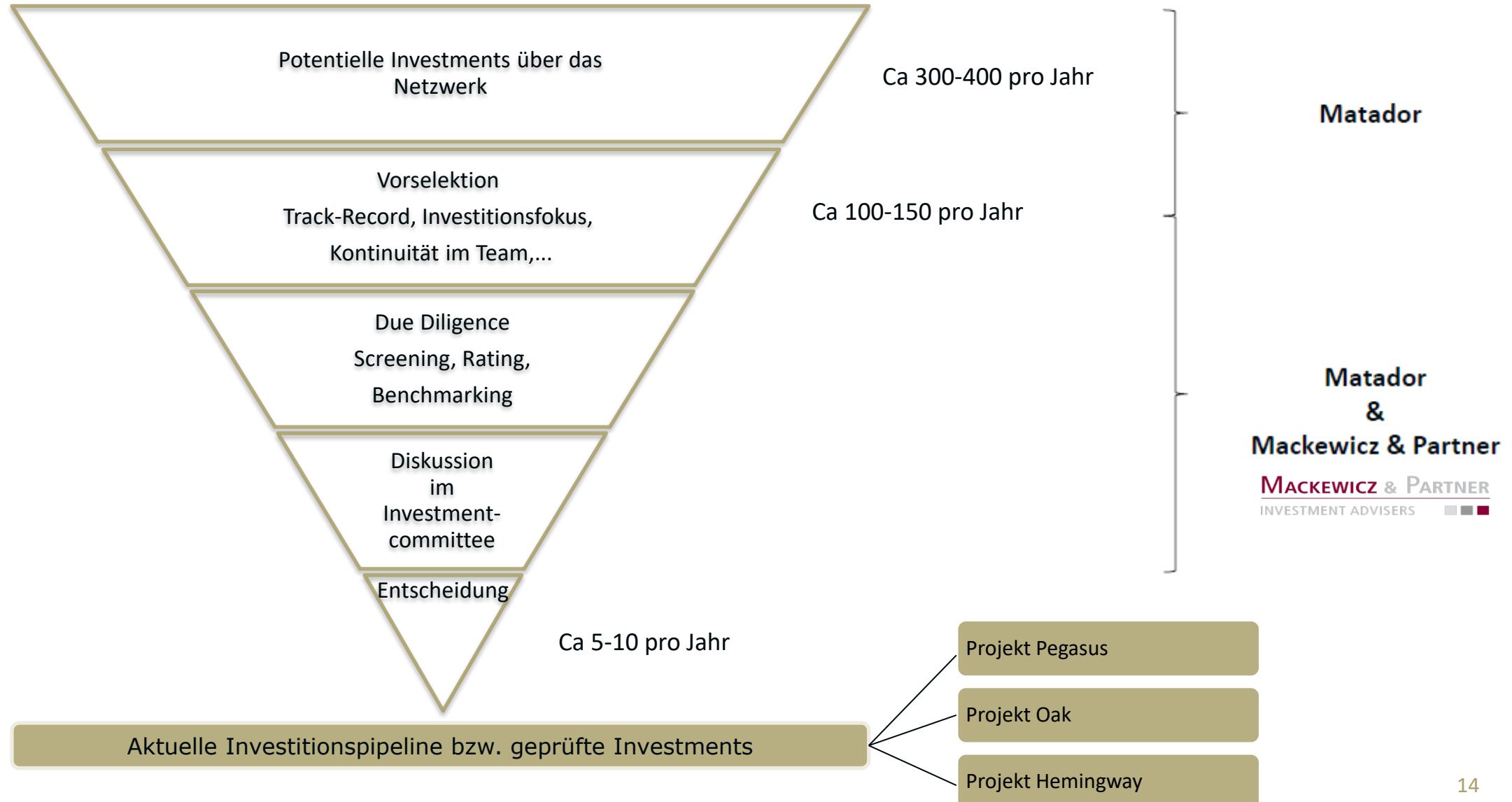
Capital **Dynamics**



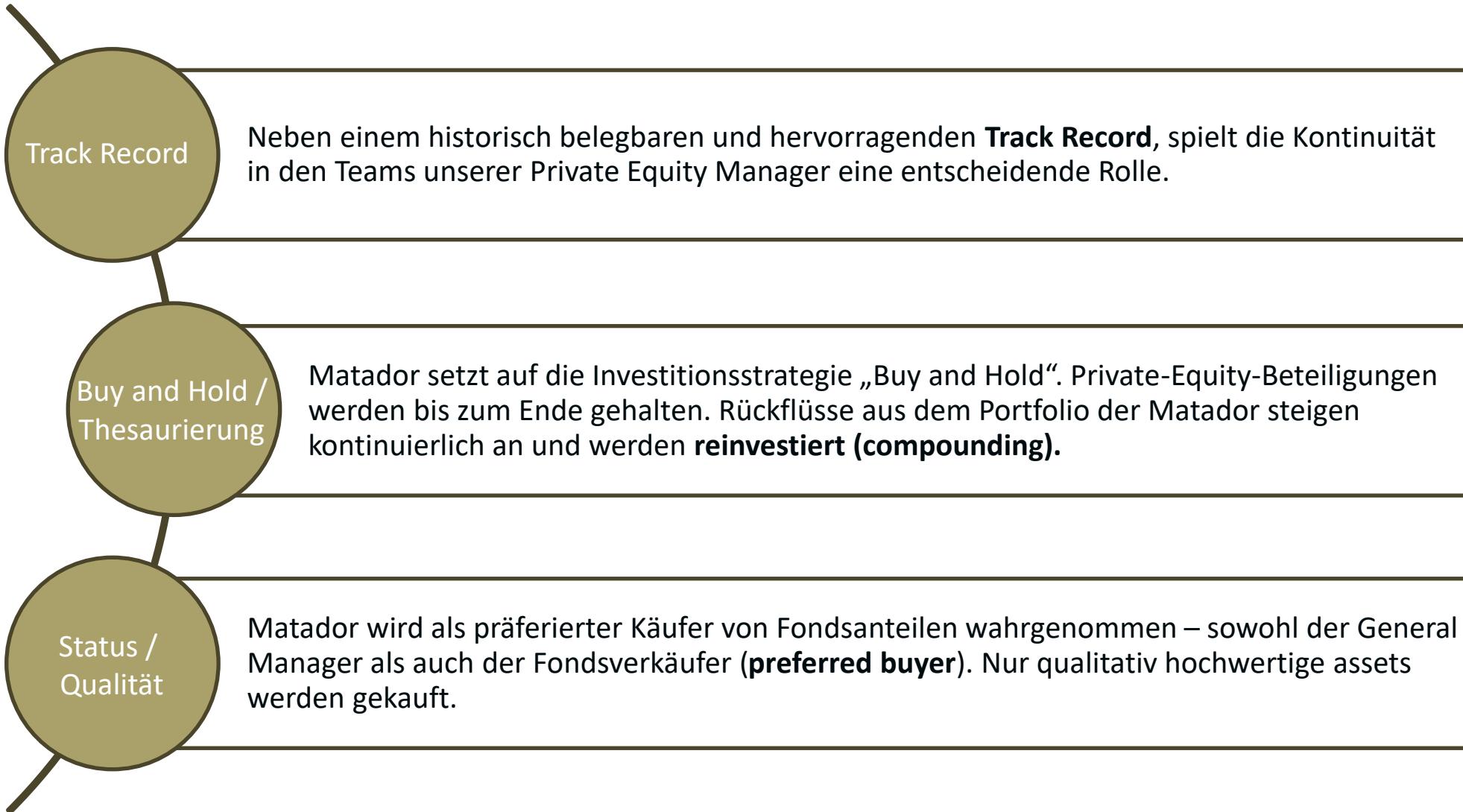
STEPSTONE



INVESTITIONSPROZESS – MATADOR's KERNKOMPETENZ IST ZUGANG UND AUSWAHL

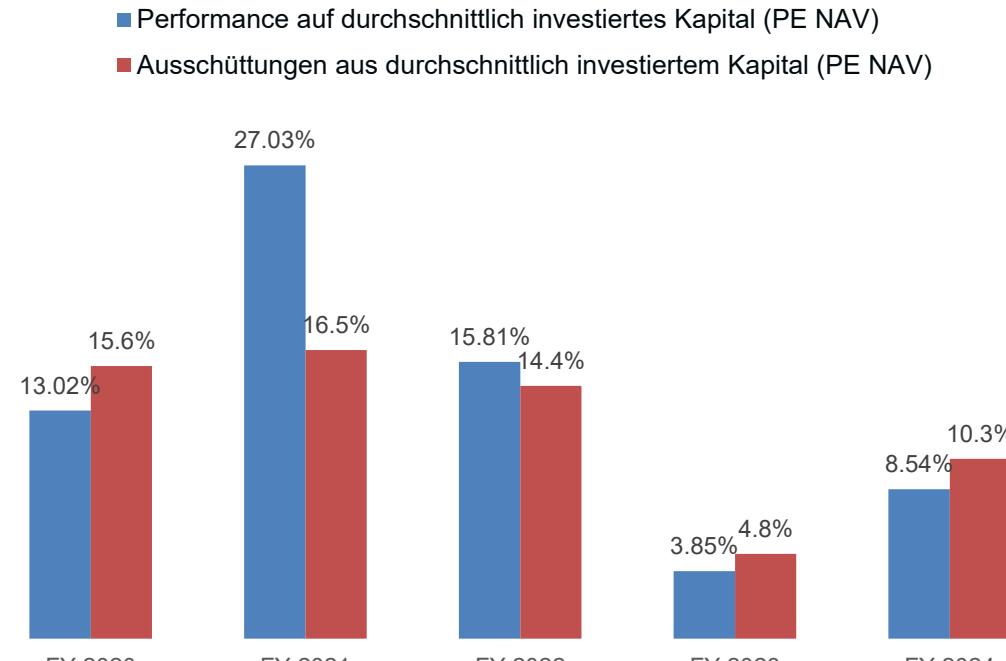


INVESTITIONSSTRATEGIE – WAS IST WICHTIG BEI PRIVATE EQUITY INVESTITIONEN



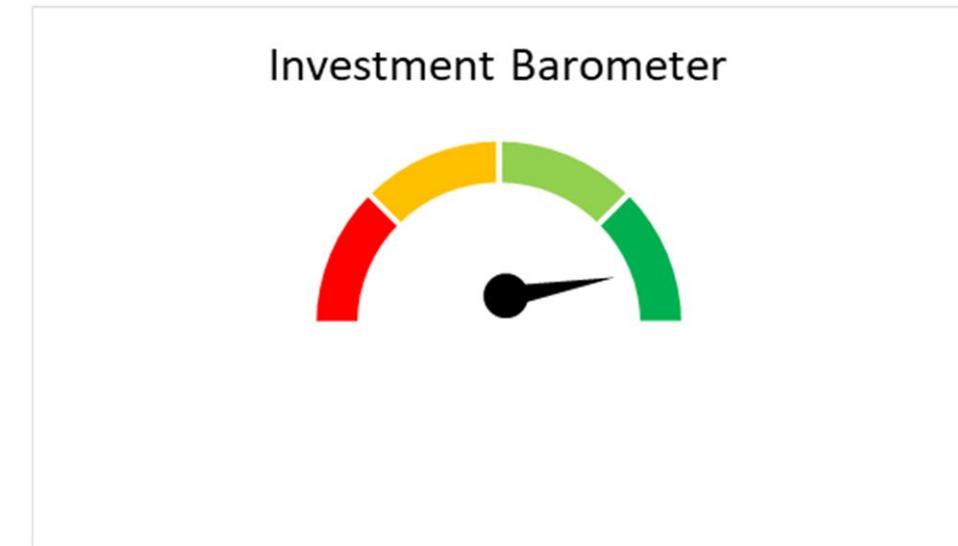
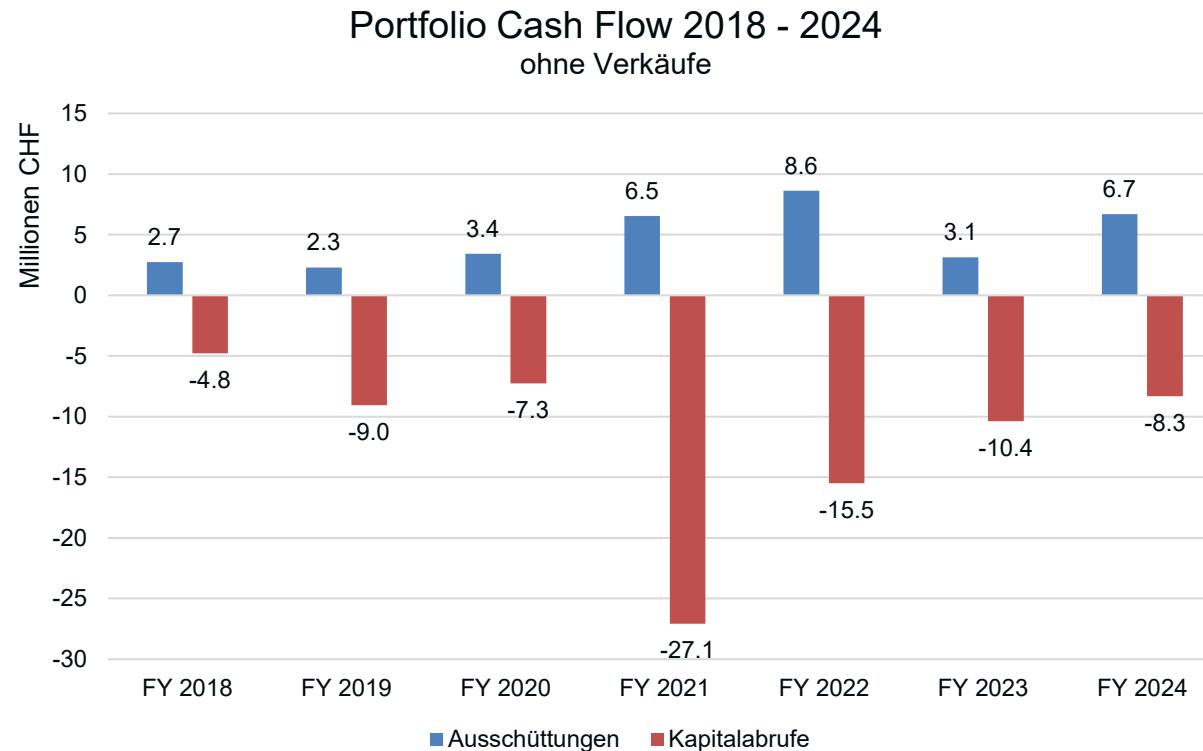
UNTERNEHMENSPROFIL – HISTORISCHE PERFORMANCE UND ZIELE

- ❖ Zielrendite: 12% p.a. Performance des Private Equity Portfolio.
Performance = unrealisierte Wertanpassungen +/- Verkaufserfolg
- ❖ Unternehmensziel: Etablierung der Matador als führende, börsennotierte Secondary Private Equity Gesellschaft durch exponentiellen Portfolioausbau und Steigerung der Liquidität der Aktie.



5 Jahres Durchschnitt Performance 13.7% und Ausschüttung 12.3%

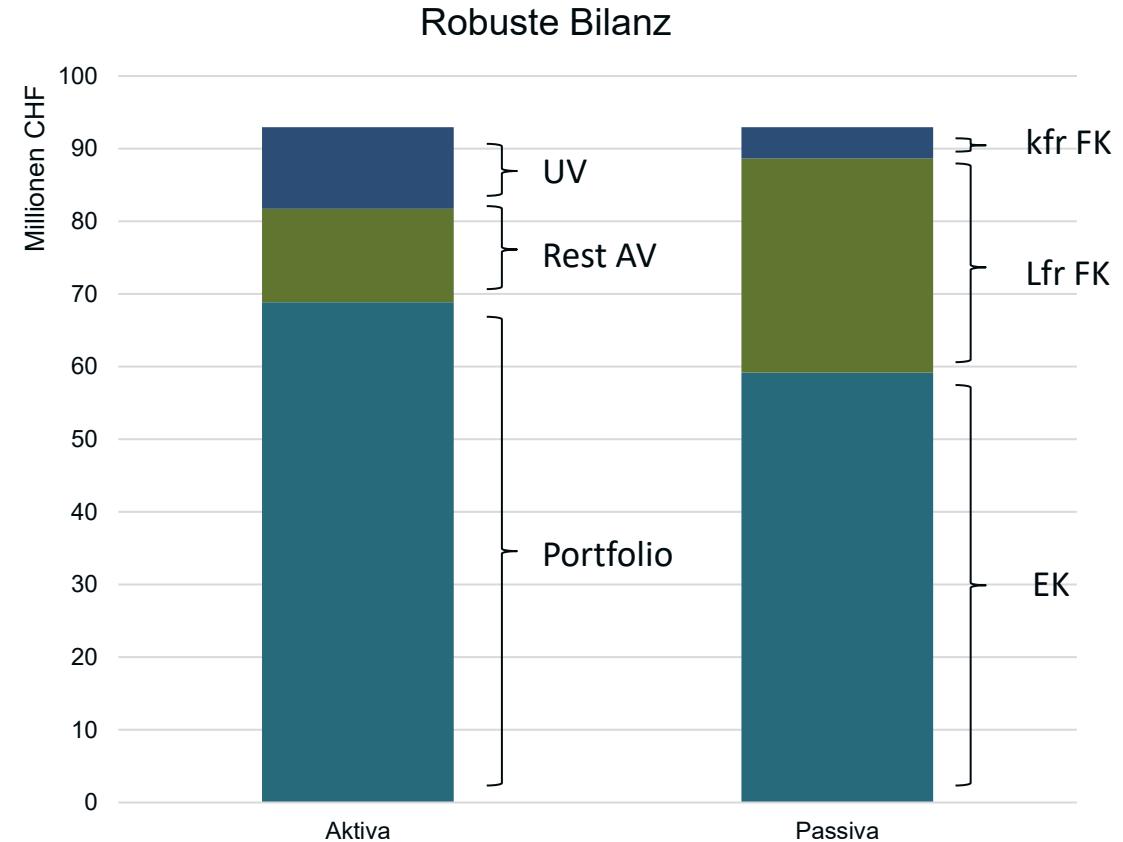
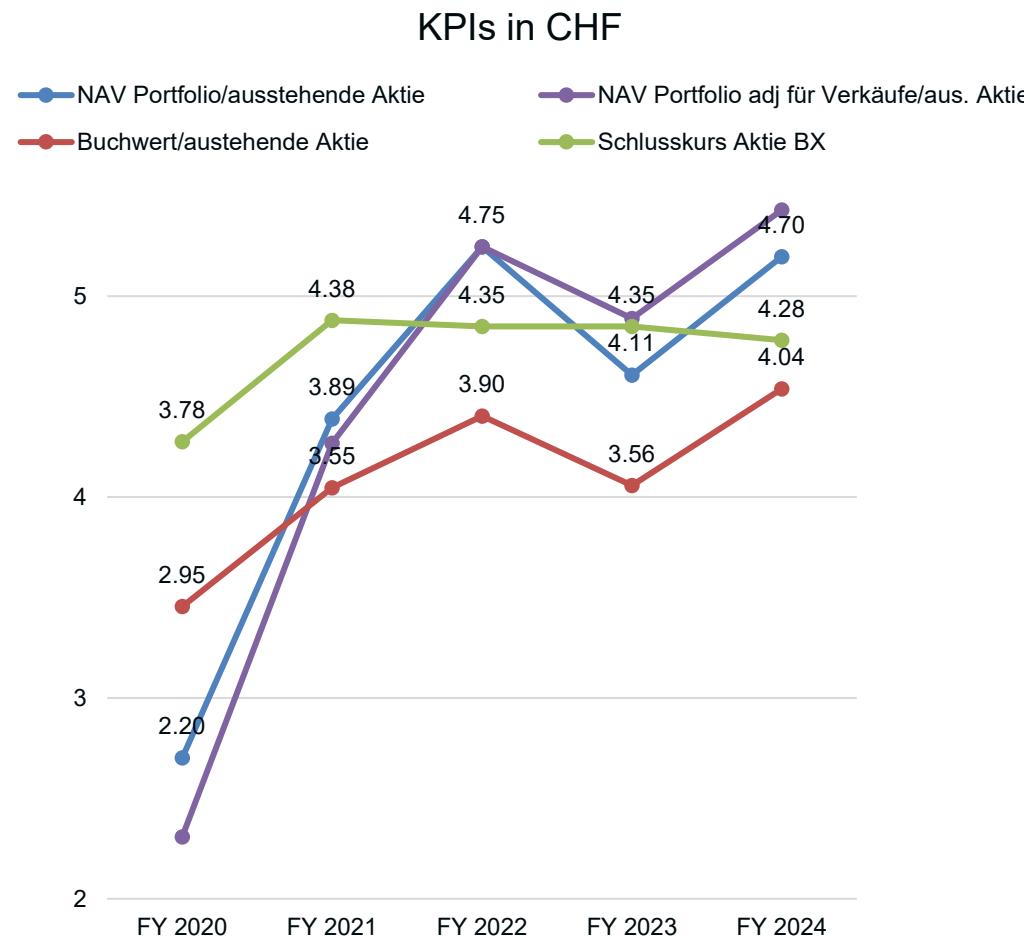
UNTERNEHMENSPROFIL – PORTFOLIO CASH FLOW UND ENTWICKLUNG



Private Equity Portfolio zum Ende GJ 2025 fast vollständig investiert.

Positive Portfolio Cash Flows erwartet.

UNTERNEHMENSPROFIL – GUV & BILANZ



Bilanz zum 31.12.2024
Bilanzsumme: 92.9 Mio. CHF
Portfolio: 68.8 Mio. (74%) Eigenkapital: 59.2 Mio. (64%)

ZUSAMMENFASSUNG - WAS BIETET DIE MATADOR SECONDARY PRIVATE EQUITY AG IHREN AKTIONÄREN?

In der **Schweiz gelistete Secondary Private Equity Aktiengesellschaft**. Secondary Private Equity im Vergleich mit anderen Anlageklassen sehr stabil und profitabel.

Diversifikation: Investition in ein sehr breit über Regionen, Branchen und Stile diversifiziertes Portfolio (über 1.000 Unternehmen im Portfolio).

Langfristiger Track Record: stetige Portfolio Performance und Portfolioausschüttungen mit > 12% p.a. im Durchschnitt (CHF basiert).

Das **Management selbst ist größter Aktionär** -> hohes „Alignment of Interest“ mit allen Aktionären.

Erwerb der Fondsanteile mit Discount zum NAV sowie Überprüfbarkeit der Qualität als Grundstein für attraktive Renditen.

Kontinuierliche Rückflüsse ermöglichen einen fortlaufenden Portfolioausbau, i.e. **Compounding ohne Abflüsse**.

Günstige und faire Gesamtkostenstruktur: Das Management erhält überwiegend keine fixe Management-Fee, sondern erst ab einer Hurdle Rate von 8% eine erfolgsabhängige Fee von 20%.

Sehr hohe Skalierbarkeit.

FINANZ- UND VERANSTALTUNGSKALENDER / INFOS ZUR AKTIE

Halbjährliche Berichterstattung nach Swiss GAAP FER / Wechsel auf IFRS ab GJ 2026

Finanz- und Veranstaltungskalender:

- ❖ 30.09.26 Halbjahresbericht 2026
- ❖ 16.04.26 Generalversammlung
- ❖ 19.03.26 Geschäftsbericht 2025
- ❖ 04.02.26 Hamburger Investorentage (HIT)
- ❖ 24.-26.11.25 Eigenkapitalforum, Frankfurt
- ❖ 19.-20.11.25 Roadshow Luxemburg
- ❖ 12.-13.11.25 MKK-Konferenz, München

IR – Kontakt:

Alexander Lachmann
CFO
Email: ir@matador.ch

Infos zur Aktie:

- ❖ WKN / ISIN: A0Q3W8 / CH0042797206
- ❖ Aktienanzahl: 14.996 Mio. Inhaberaktien und 3 Mio. Namensaktien
- ❖ Börsenplätze: BX Swiss, Xetra, Frankfurt, Stuttgart (seit Mai 2025 wieder in Deutschland)
- ❖ Designated Sponsor (D): ICF BANK AG
- ❖ Research: SMC Research, Holger Steffen, Empfehlung: BUY, Kursziel 5.10 EUR



MATADOR
Secondary Private Equity AG

Matador Secondary Private Equity AG
Grundacher 5
CH-6060 Sarnen

www.matador.ch

LIQUIDITÄT ALS WETTBEWERBSVORTEIL